

Вопросы и ответы по AliveMax – Александр Цыбулевский, г.Одесса

Многие подписчики, партнеры и приглашенные интернет-конференций AliveMax задают множество вопросов, связанных с деятельностью нашей компании, легитимностью, рисками, продуктом и персональными возможностями каждого из нас.

Я постарался собрать и систематизировать самые распространенные вопросы и ответы. Все пронумеровано по рубрикам для скорейшей навигации и поиска.

Здесь ссылка на аудиозапись моих ответов на вопросы, 45 минут

http://www.alivemax.es/partneram/faq_alivemax_from_oleksandr_tsybulevskiy.mp3 - 41 Мб

А ниже представлен текстовый вариант. Для перехода к ответам – щелкайте по ссылкам.

1. **О компании AliveMax**

- 1.1. [Где зарегистрирована компания AliveMax и на каких основаниях она действует?](#)
- 1.2. [Не является ли компания AliveMax пирамидой?](#)
- 1.3. [Где гарантии порядочности компании, не «кинёт» ли она своих партнеров, будет ли выплачивать деньги?](#)
- 1.4. [В чем особенности компании AliveMax и ее отличие от других компаний?](#)
- 1.5. [Как давно компания AliveMax на рынке?](#)

2. **О продукте AliveMax**

- 2.1. [Что является продуктом компании AliveMax и в чем его особенность?](#)
- 2.2. [Из чего состоят вита-спреи AliveMax? Нет ли там консервантов или искусственных красителей? Насколько безопасны эти вита-спреи?](#)
- 2.3. [Для чего предназначен каждый из вита-спреев и каков результат от их применения?](#)
- 2.4. [А если мне не придет заказанный продукт?](#)
- 2.5. [А если мне не понравится вита-спрей?](#)
- 2.6. [Сколько времени ждать доставку продукта и бывают ли задержки?](#)
- 2.7. [Кто является производителем вита-спреев?](#)
- 2.8. [Как выглядит вита-спрей?](#)
- 2.9. [Как использовать вита-спрей, где его хранить и на сколько хватает одного флакона?](#)
- 2.10. [Будет ли расширяться продуктовая линейка AliveMax и с какой периодичностью?](#)
- 2.11. [Каков срок годности вита-спреев?](#)
- 2.12. [Есть ли сертификат на продукцию AliveMax?](#)
- 2.13. [Как происходит оплата продукта и что делать, если я оплатил, а потом передумал покупать вита-спрей?](#)

<http://www.begonemillion.com/sandex/first.php>

3. **О бизнесе в AliveMax**

- 3.1. [Сколько здесь можно заработать и существуют ли какие-либо ограничения?](#)
- 3.2. [Как можно получить свои заработанные деньги?](#)
- 3.3. [Какие статусы есть в AliveMax и кем я могу быть?](#)
- 3.4. [Какие источники дохода есть у партнеров AliveMax?](#)
- 3.5. [Как долго можно оставаться партнером AliveMax и какой личный товарооборот необходимо делать ежемесячно?](#)
- 3.6. [Можно ли использовать СПАМ для распространения информации о бизнесе AliveMax?](#)
- 3.7. [Есть ли официальный сайт компании AliveMax на русском языке и работает ли тех.поддержка?](#)
- 3.8. [Получают ли начинающие дистрибьюторы поддержку в компании и какие инструменты используются для бизнеса?](#)
- 3.9. [А если у меня не получится бизнес в AliveMax?](#)
- 3.10. [Есть ли в компании AliveMax люди, которые уже заработали большие чеки?](#)
- 3.11. [Под кого из спонсоров нужно подписаться, что бы начать зарабатывать в компании AliveMax?](#)
- 3.12. [Что нужно делать, для того что бы гарантированно начать зарабатывать в компании AliveMax?](#)
- 3.13. [Какие гарантии Вы мне даете?](#)
- 3.14. [С чего начать, если я уже решил стать дистрибьютором или привилегированным клиентом?](#)
- 3.15. [В чем разница между Дистрибьютором и Привилегированным клиентом?](#)
- 3.16. [Из чего состоят инвестиции в бизнес AliveMax и сколько для этого необходимо денег?](#)
- 3.17. [Что делать если мой спонсор не работает, он не компетентен или перестал мне помогать?](#)

О компании AliveMax

Вопрос 1.1.

Где зарегистрирована компания AliveMax и на каких основаниях она действует?

Ответ 1.1.

Компания AliveMax официально зарегистрирована в США. Все регистрационные данные и телефоны можно найти здесь <https://www.alivemax.com/cccontact>
Американское законодательство официально признает сетевой маркетинг как один из видов ЛЕГАЛЬНОГО бизнеса, поэтому большинству американских сетевых компаний можно доверять.

Вопрос 1.2.

Не является ли компания AliveMax пирамидой?

Ответ 1.2.

Давайте вначале разберем – что такое пирамида? Пирамида – это компания, которая продвигает мифический или виртуальный продукт методом сетевого маркетинга. Как правило, в большинстве своем, пирамиды не имеют официальной регистрации и руководство себя не афиширует. Но есть случаи, когда пирамида хорошо замаскирована – там может быть и руководство и регистрация (как правило, в оффшорных зонах), но сам продукт не имеет какой-либо ценности вне компании, а его покупка является РАЗОВОЙ. Также советую вам обратить внимание на то – за что именно идут выплаты в структуру? Если только от НОВЫХ регистраций партнеров – тогда это 100% пирамида.

Теперь по поводу AliveMax – наша компания имеет не разовый, а РАСХОДУЕМЫЙ реальный продукт и все выплаты идут в сеть от ПОТРЕБЛЕНИЯ продукта самими партнерами или привилегированными потребителями. Продукт физический, полезный, востребованный и имеет самостоятельную ценность отдельно от компании.

Вопрос 1.3.

Где гарантии порядочности компании, не кинет ли она своих партнеров, будет ли выплачивать деньги?

Ответ 1.3.

Давайте вначале абстрагируемся и усвоим раз и навсегда – 100% гарантий не существует, кроме одной...

Теперь по поводу вопроса - компания AliveMax не является пирамидой, официально зарегистрирована, имеет физический адрес, своего Президента и структурных руководителей. Логично предположить, что компания, которая уже вложила деньги в производство, начала выплачивать первые чеки от товарооборота, находится в конкурентной среде и имеет серьезные планы на будущее – не будет размениваться по мелочам и бросать перспективный бизнес на произвол судьбы.

Да, есть определенный повышенный риск в самом начале, когда еще много нерешенных вопросов и проблем... Но все то же самое касается ЛЮБОГО бизнеса. Так что же тогда делать – не начинать бизнес вообще? Если бы все ждали только 100% гарантий, то где были бы все успешные бизнесмены и предприниматели? Где были бы все научные открытия?

А теперь подумайте об обычной («стабильной», «гарантированной») работе:

- Дают взятки при трудоустройстве на престижное рабочее место или тратят огромные деньги на повышение квалификации и доп.образование - где гарантии, что такого человека не уволят при смене руководства или при сокращении и он успеет отработать вложенные деньги?
- Уровень безработицы растет постоянно – где гарантия, что завтра такой человек окажется востребованным и выдержит конкуренцию на рынке труда?
- Инфляция растет, уровень заработной платы остается прежним, покупательная способность падает – где гарантия, что такой человек сможет прокормить свою семью и обеспечить свое будущее?
- При интенсивном использовании наемного труда конкретного человека здоровье такого работника изнашивается, что может привести к плачевным последствиям – где гарантии, что такой человек сможет зарабатывать себе на жизнь и не умрет раньше времени? Кто позаботится о его семье?

Как видим, 100% гарантий нет и при обычной трудовой деятельности.

И давайте, все-таки, посмотрим правде в глаза – о какой сумме первоначальных инвестиций в бизнес AliveMax идет речь? Всего в 120 долл. – из которых 95 долл. – это стоимость самого продукта и доставки. Для традиционного бизнеса – это смешные деньги – люди вкладывают десятки и сотни тысяч долларов, теряют их, начинают все сначала...

Около 90% новых бизнесов закрываются в первые 5 лет своего существования, а потом еще через 5 лет остальные 10% повторяют судьбу предыдущего большинства – идет жесткий отбор и конкуренция.

Поэтому – хотите зарабатывать деньги – научитесь рисковать, забудьте о страхе! И никаких претензий – ни к спонсору (Вы знали, к кому подписывались), ни к компании! В бизнесе зарабатывают – первые, смелые и трудолюбивые.

И все же - что может быть гарантией? Для меня гарантия – это честное слово и компетентность человека, который пригласил меня в бизнес, это команда вышестоящих спонсоров, к которой я уже присоединился. Лично мне нравится дух некоторого авантюризма и неопределенности в любом бизнесе ☺ Полюбите это чувство, перестаньте его бояться! Познакомьтесь со своим будущим спонсором и с его вышестоящими спонсорами – не стесняйтесь задавать вопросы, будьте сами честны и не кажитесь лучше, чем Вы есть на самом деле.

Если Вы не приемлите даже минимальный риск в любом из его проявлений, то сконцентрируйтесь только на продукте компании – станьте Привилегированным Потребителем (Preferred Customer) уделите внимание своему здоровью или забудьте о БИЗНЕСЕ навсегда!

Вопрос 1.4.

В чем особенности компании AliveMax и ее отличие от других компаний?

Ответ 1.4.

Компания AliveMax – это молодая амбициозная компания, которая имеет качественный, современный, презентабельный и востребованный продукт, а также эффективный маркетинг-план, благодаря которому дистрибьюторы могут зарабатывать приличные деньги за правильное поведение.

Отличие AliveMax от других компаний состоит в том, что наш продукт очень легко предлагать и показывать людям, а маркетинг-план предусматривает скорейшее зарабатывание денег и определенную гибкость, что хорошим образом влияет на мотивацию партнеров.

Вопрос 1.5.

Как давно компания AliveMax на рынке?

Ответ 1.5.

Компания AliveMax на рынке с марта 2009 года. Официальное открытие компании состоялось 1 мая 2009 года.

2. **О продукте AliveMax**

Вопрос 2.1.

Что является продуктом компании AliveMax и в чем его особенность?

Ответ 2.1.

Продуктом AliveMax являются вита-спреи нового поколения из натуральных соков различных растений и ягод + витамины и микроэлементы.

Особенность вита-спреев AliveMax:

- 98% усваиваемость;
- 100% натуральность
- Не имеет противопоказаний
- Необходимы каждому человеку
- Удобство пользования – никаких глотаний, запиваний, перемешиваний или правил приема (до еды, вместо, после...), удобство хранения, маленький размер флакона – 30 мл из ударопрочного стекла – колпачек защищен от случайного открывания, легко помещается в барсетку, сумочку или карман.
- Презентабельный продукт – очень легко показать или дать попробовать заинтересованному человеку – практически ДАРОМ. Например - одна капсула, пакетик или ложка порошка стоят денег, а один впрыск вита-спрея – почти БЕСПЛАТНО.

Вопрос 2.2.

Из чего состоят вита-спреи AliveMax? Нет ли там консервантов или искусственных красителей? Насколько безопасны эти вита-спреи?

Ответ 2.2.

Вита-спреи AliveMax состоят из 100% натуральных компонентов – это натуральная смесь концентрированных соков различных растений, дистиллированная вода + витамины и микроэлементы природного происхождения – их состав есть на этикетке и официальном сайте <https://www.alivemax.com/cproducts>, а также русский перевод на сайте http://www.alivemax.es/anti_ingred.htm

Один из вита-спреев содержит – РЕСВЕРАТРОЛ – уникальное вещество, продлевающее жизнь и улучшающее самочувствие человека.

<http://www.begonemillion.com/sandex/first.php>

Никаких консервантов и красителей в составе вита-спреев AliveMax – НЕТ.

Вита-спреи AliveMax 100% безопасны и не имеют никаких противопоказаний, кроме ИНДИВИДУАЛЬНОЙ непереносимости какого-то из компонентов.

Вопрос 2.3.

Для чего предназначен каждый вита-спрей и каков результат от его применения?

Ответ 2.3.

Все вита-спреи AliveMax благотворно и положительно влияют на здоровье человека.

- Вита-спрей **AntiAging** с ресвератролом – продлевает здоровье и активное долголетие, помогает организму избавляться от свободных радикалов, очищает кровь, питает ее на клеточном уровне, является сильнейшим антиоксидантом, укрепляет иммунную систему, является источником полиненасыщенных жирных кислот – Омега-6 и Омега-9, необходимых сердечной мышце. Благотворно влияет на кожу изнутри, оказывает эффект омоложения.
- Вита-спрей **Vitality** – увеличивает энергетический тонус всего организма, помогает преодолевать стрессы, помогает сохранять память и бороться с усталостью, увеличивает внимательность и работоспособность, повышает выносливость всего организма, благотворно действует на детородную функцию, увеличивает половое влечение, как у мужчин, так и у женщин.
- Вита-спрей **Multi-Vitamin** – является источником целого спектра витаминов и микроэлементов, необходимых ЕЖЕДНЕВНО каждому человеку. Оказывает сильное антиоксидантное действие, балансирует и укрепляет иммунную систему, восстанавливает силы организма, поддерживает защитную функцию, способствует быстрому заживлению ран.

Вопрос 2.4.

А если мне не придет заказанный продукт?

Ответ 2.4.

Обычно продукт приходит в установленные сроки. Если по истечению указанного срока Вы не получили свой продукт – проверьте свои личные данные в разделе Personal Info – Shipping Adress (адрес доставки). Если там что-то не правильно (правильность индекса можете игнорировать), то исправьте и напишите письмо в компанию об изменении своих данных, а также просьбу сделать повторную доставку на новый адрес. Если же все правильно, то напишите письмо в компанию, согласно образца (возьмете у спонсора), уточните, когда именно был отправлен Ваш заказ и подойдите самостоятельно в свое почтовое отделение – уточните у Вашего почтальона, не было ли на Ваш адрес писем, попросите или оставьте записку с просьбой уведомить Вас о таком письме позже.

В любом случае компания AliveMax гарантирует повторную отправку продукта за свой счет, если Вы не получили, по каким-то причинам, свой заказ. Только не надо злоупотреблять и обманывать – это легко проверить.

Вопрос 2.5.

А если мне не понравится вита-спрей?

Ответ 2.5.

Ничего страшного – в течение 3-х дней с момента получения посылки – упакуйте спрей обратно и отправьте на адрес компании – после получения Вашей посылки, все деньги за продукт, кроме стоимости доставки, будут возвращены на Вашу карту или внутренний счет в компании. Рекомендую вложить в конверт рекламацию на английском языке с указанием конкретной причины – почему Вам не понравился вита-спрей.

Или продайте свои вита-спреи кому-нибудь из партнеров, что намного легче ☺.

Вопрос 2.6.

Сколько времени ждать доставку продукта, бывают ли задержки?

Ответ 2.6.

В течение 10 дней для США и Канады и 25-30 дней для жителей СНГ, стран Европы и Азии. В настоящее время задержки с доставкой наблюдаются только по России – компания и вышестоящие спонсоры решают вопрос, готовятся документы для принимающей стороны.

Вопрос 2.7.

Кто является производителем вита-спреев?

Ответ 2.7.

Производителем вита-спреев AliveMax является один из американских концернов, специализирующихся на производстве продукции для сетевых компаний.

На этикетке вита-спрея написано MaxMIST™.

Вопрос 2.8.

Как выглядит вита-спрей?

Ответ 2.8.

Вита-спрей находится в флаконе 30 мл из прозрачного небьющегося стекла, с защитным колпачком и разбрызгивателем. Посылка приходит в белом конверте формата А5 первого класса, с внутренней защитой от механических повреждений.



Вопрос 2.9.

Как использовать вита-спрей, где хранить и на сколько хватает одного флакона?

Ответ 2.9.

Вита-спреи использовать очень просто – 6-7 впрысков за день, по 2-3 за 1 раз под язык. Перед употреблением взбалтывайте – продукт натуральный, возможен осадок. Можно чередовать и использовать на протяжении дня все вместе. Хранить лучше при комнатной температуре в месте, защищенном от прямых солнечных лучей.

Вопрос 2.10.

Будет ли расширяться продуктовая линейка AliveMax и с какой периодичностью?

Ответ 2.10.

Да, будет. Планируется выпуск 3 вита-спреев – для детей, для хорошего сна, для снижения веса.

Компания планирует выпускать новые вита-спреи с периодичностью 1 раз в квартал.

Вопрос 2.11.

Каков срок годности вита-спреев?

Ответ 2.11.

Срок годности вита-спрея - 1 год с момента выпуска. На флаконе написана дата окончания срока действия.

Вопрос 2.12.

Есть ли сертификат на продукцию AliveMax?

Ответ 2.12.

В настоящее время интенсивно готовится сертификат для стран Евросоюза, идут работы по внесению продуктов AliveMax в таможенные реестры. С американской стороны проблем нет – продукт официально распространяется по всей территории США и Канады.

Вопрос 2.13.

Как происходит оплата продукта и что делать, если я оплатил, а потом передумал покупать вита-спрей?

Ответ 2.13.

В течение 3-х дней с момента оплаты продукта Вы имеете право отказаться от покупки со 100% возвратом денежных средств на карточку или внутренний счет в компании.

Для этого необходимо обратиться в компанию по электронной почте и указать все необходимые реквизиты.

3. О бизнесе в AliveMax

Вопрос 3.1.

Сколько здесь можно заработать денег и существуют ли какие-либо ограничения?

Ответ 3.1.

Заработать в компании AliveMax можно столько, сколько Вам не стыдно ☺
Более конкретные цифры смотрите во флеш-презентации по маркетинг плану

http://www.alivemax.es/alivemax_sandex.exe

Можете скачать на компьютер (выберите «Скачать») или посмотреть через Интернет (выберите «Открыть» или «Запустить»)

Вопрос 3.2.

Как можно получить свои заработанные деньги?

Ответ 3.2.

Получить свои заработанные в AliveMax деньги Вы можете с помощью 4-х способов.

1-й способ – на внутренний кошелек Credit Wallet – оттуда можно покупать продукт себе и проплачивать других партнеров. Есть история выплат, но вывод денег на карту оттуда невозможен. Также пока недоступен и внутренний перевод между партнерами.

2-й способ – денежным чеком – только для жителей США.

3-й способ – на пластиковую карту системы GlobalXchange. Снять деньги можно в ЛЮБОМ банкомате с логотипом MasterCard.

4-й способ – на пластиковую карту системы Payoneer. Снять деньги можно в ЛЮБОМ банкомате с логотипом MasterCard.

Вопрос 3.3.

Какие статусы есть в AliveMax и кем я могу быть?

Ответ 3.3.

В компании AliveMax есть три статуса

- **Дистрибьютор (Distributor)** – активный партнер компании, имеющий право строить потребительскую сеть и получать вознаграждение за товарооборот. В свою очередь, активные дистрибьюторы делятся на ранги – Партнер (Associate), Платина (Platinum), Стар Платина (Star Platinum), Бриллиант (Diamond), Супер Бриллиант (Executive Diamond), Президент (President). В зависимости от рангов имеется размер максимального ограничения заработка.
- **Привилегированный Клиент (Preferred Customer)** – человек, который зарегистрирован по ссылке одного из активных Дистрибьюторов и может покупать продукт по оптовой цене. Но он не имеет права строить потребительскую сеть и получать вознаграждение от товарооборота.

<http://www.begonemillion.com/sandex/first.php>

Вопросы и ответы по AliveMax – Александр Цыбулевский, г.Одесса

- **ПРЕДпартнер** (*Pre-Enrolee*) – человек, который зарегистрировался как Дистрибьютор, но еще не оплатил стоимость продукта, доставки и единовременного регистрационного сбора для Дистрибьюторов.

Кем Вы хотите быть – решайте сами. Но не регистрируйтесь только как ПРЕДпартнер, если Вы не намерены оплачивать продукт, строить бизнес или просто ради интереса, не захламляйте структуру пустыми местами – за это денег не платят.

Вопрос 3.4.

Какие источники дохода есть у партнеров AliveMax?

Ответ 3.4.

У партнеров AliveMax есть 7 источников дохода. Подробности во флеш-презентации по маркетинг плану

http://www.alivemax.es/alivemax_sandex.exe

Можете скачать на компьютер (выберите «Скачать») или посмотреть через Интернет (выберите «Открыть» или «Запустить»)

Вопрос 3.5.

Как долго можно оставаться партнером AliveMax и какой личный товарооборот необходимо делать ежемесячно?

Ответ 3.5.

Вы можете оставаться активным партнером AliveMax как угодно долго – главное, поддерживайте ежемесячный личный товарооборот и товарооборот в Вашей организации. Минимальный личный товарооборот для получения бонусов – 25 BV – 1 спрей + доставка и товарооборот Ваших личных партнеров по 75 BV (3 спрея) в обеих ветках – независимо от количества участников – либо 3 по 25 BV, либо 1 на 75 – главное это СУММА товарооборота.

Если Вы не будете поддерживать личный товарооборот, то по истечению 9 месяцев система удалит Вас автоматически, а вся нижестоящая организация передвинется Вашему спонсору – сработает компрессия. А если Ваши ЛИЧНЫЕ партнеры не будут создавать ежемесячный товарооборот по 75 BV с каждой стороны, то Вы не будете получать циклический бонус и его производные.

Если Вы регистрируетесь в качестве ПРЕДпартнера (*Pre-Enrolee*) и в течение 3-х месяцев не подтвердите свое участие в бизнесе (не проплатите продукт, доставку и регистрацию), то система автоматически удалит Вас из структуры.

Вопрос 3.6.

Можно ли использовать СПАМ для распространения информации о бизнесе AliveMax?

Ответ 3.6.

Компания AliveMax категорически запрещает использовать СПАМ для распространения информации. Подробности на сайте <http://www.alivemax.com/cspam>

За нарушение антиспамовой политики партнер может быть удален из системы и лишен права на получение денежного вознаграждения.

<http://www.begonemillion.com/sandex/first.php>

Вопрос 3.7.

Есть ли официальный сайт компании AliveMax на русском языке и работает ли тех.поддержка?

Ответ 3.7.

Скоро появится официальный сайт компании на русском языке, перевод уже готов и передан специалистам.

Работает постоянная тех.поддержка на русском и английском языках – подробности и расписание узнаете у своего спонсора – это только для ПАРТНЕРОВ.

Вопрос 3.8.

Получают ли начинающие дистрибьюторы поддержку в компании и какие инструменты используются для бизнеса?

Ответ 3.8.

Начинающие дистрибьюторы AliveMax получают поддержку от своего непосредственного спонсора, а также от вышестоящей команды спонсоров Вашей структуры.

Проводятся регулярные Интернет-конференции, работает русскоязычная служба поддержки, есть сайт-визитка и качественные обучающие материалы.

Вопрос 3.9.

А если у меня не получится бизнес в AliveMax?

Ответ 3.9.

Если у Вас не получится бизнес в AliveMax, то Вы можете оставаться постоянным клиентом в статусе дистрибьютора (иметь право, но не обязанность строить сеть потребителей).

Или Вы сможете переоформить свое бизнес-место на другого человека в разделе Personal Info. За подробностями обращайтесь к спонсору.

Вопрос 3.10.

Есть ли в компании AliveMax люди, которые уже заработали большие чеки?

Ответ 3.10.

Да, такие люди уже есть. О них Вы можете услышать на конференциях или посмотреть раздел *Leaderboard* в своем бэк-офисе.

Вопрос 3.11.

Под кого из спонсоров нужно подписаться, что бы начать зарабатывать в компании AliveMax?

Ответ 3.11.

Это дело сугубо личное. Но могу дать пару рекомендаций – ищите человека, который участвует только в ОДНОМ бизнес-проекте, относиться к бизнесу AliveMax со всей серьезностью и ответственностью, имеет большие планы на жизнь, активно участвует в информационном спонсировании, имеет хороших спонсоров верхнего уровня и самое ГЛАВНОЕ – у него есть готовая обучающая и результативная спонсирующая СИСТЕМА, желательно на автопилоте, и которая легко копируется партнерами. Идеально для этого

Вопросы и ответы по AliveMax – Александр Цыбулевский, г.Одесса подходит ЗАКРЫТАЯ автоматическая обучающая рассылка. А спонсор должен быть на связи в случае возникновения вопросов при выполнении контрольных заданий и в качестве «скорой помощи».

Не принимайте за систему наличие только одного сайта-визитки – он есть почти у КАЖДОГО партнера и является всего лишь частью системы, одним из инструментов.

Иначе Вы будете зависеть только от вышестоящих спонсоров и ждать пока будут разрабатываться новые материалы для массового потребления, а это может произойти не так скоро как хотелось бы – спонсоры тоже люди.

Вопрос 3.12.

Что нужно делать, для того что бы гарантированно начать зарабатывать в компании AliveMax?

Ответ 3.12.

Первое – выберите подходящего спонсора.

Второе – 100% выполняйте все то, что рекомендует Ваш спонсор.

Третье – уважайте Вашего спонсора и считайтесь с его мнением.

Вопрос 3.13.

Какие гарантии Вы мне даете?

Ответ 3.13.

А какие гарантии Вы хотите? Что для Вас является гарантией? Определитесь, пожалуйста, прежде чем задавать ТАКОЙ вопрос.

А по поводу гарантий – можете еще раз перечитать ответ на [вопрос 1.3](#)

Если не найдете там ответ – обращайтесь к тому, кто дал Вам информацию о компании и возможностях.

Вопрос 3.14.

С чего начать, если я уже решил стать дистрибьютором или привилегированным клиентом?

Ответ 3.14.

Первое – приведите в полную боевую готовность свою банковскую карту, проверьте доступную сумму, снимите ограничения на расчеты в Интернет, накиньте еще 10-15 долл. сверху на всякий случай, уточните о неснижаемом остатке на Вашей карте.

Второе – окончательно определитесь со спонсором, возьмите у него инструкцию по регистрации и оплате, ознакомьтесь с ней, определитесь со стоимостью бизнес-пакета (максимальный, минимальный) и своим будущим статусом в компании – Дистрибьютор или Привилегированный Клиент.

Третье – осуществите регистрацию по рег.ссылке и оплатите заказ, доставку и единовременный рег.взнос (для Дистрибьюторов)

Вопрос 3.15.

В чем разница между Дистрибьютором и Привилегированным клиентом?

Ответ 3.15.

Дистрибьютор - покупает продукт по оптовой цене, имеет право строить сеть и получать вознаграждение за товарооборот своей организации, а также полнофункциональный бэк-офис. Стоимость регистрации +25 долл. к стоимости продукта и доставки.

Привилегированный Клиент – покупает продукт по оптовой цене, но не имеет права строить сеть и получать вознаграждение за товарооборот. Стоимость регистрации = стоимости продукта и доставки. Имеет «урезанный» бэк-офис.

Вопрос 3.16.

Из чего состоят первоначальные инвестиции в бизнес AliveMax и сколько для этого необходимо денег?

Ответ 3.16.

Инвестиции в бизнес AliveMax зависят от выбранной опции – 70 долл. или 120.

70 долл. = 1 вита-спрей 25 долл. + единовременный рег.взнос 25 долл + 20 долл доставка

120 долл. = 3 вита-спрея по 25 долл + единовременный рег.взнос 25 долл + 20 долл доставка

Имейте ввиду, что на 2-м шаге регистрации отображается стоимость спреев и рег.взноса БЕЗ стоимости доставки – поэтому там будет число на 20 долл. меньше – 50 и 100 долл соответственно. А стоимость доставки 20 долл. уже будет видна на 3-м шаге, при оплате продукта. Там же Вы и увидите окончательную сумму к оплате.

Также будьте готовы инвестировать 24 долл. за сайт-визитку, но это по желанию.

Если Вы намерены серьезно строить бизнес в AliveMax – будьте готовы поддерживать персональную ежемесячную активность НЕЗАВИСИМО от Вашего финансового результата в компании.

Вопрос 3.17.

Что делать если мой спонсор не работает, он не компетентен или перестал мне помогать?

Ответ 3.17.

Первое – поговорите с Вашим спонсором лично, укажите ему на информационные пробелы.

Второе – если это не помогло – свяжитесь с вышестоящими спонсорами из раздела Upline Enrollers, создайте голосовую конференцию и пригласите Вашего спонсора на разговор.